

Product-Price-Performance

Livelli di prezzo/qualità per sensori di temperatura

Come tutti i prodotti anche i sensori di temperatura sono soggetti alle regole generali, quindi pur apparendo esteticamente identici o quasi, possono essere realizzati in varie modalità che poi ne determinano sia il prezzo, ma anche e soprattutto la prestazione che garantiranno durante la loro vita, in termini di affidabilità, durata, e anche precisione di misura.

Purtroppo specie per alcuni prodotti, differenze anche sostanziali non sono visibili esteticamente, risultando apparentemente identiche, ma di fatto la differenza occulta nella migliore delle ipotesi può determinare una ridotta vita operativa del sensore o nella peggiore delle ipotesi può addirittura mettere a rischio l'impianto.

Quindi quello che inizialmente può apparire come un risparmio, in realtà una corretta analisi può far emergere un costo finale ed occulto superiore, e purtroppo tutto questo avviene spesso in buona fede a causa di una scarsa conoscenza dell'argomento da parte degli utilizzatori.

Raramente viene considerato che il sensore è uno strumento di misura vero e proprio, forse uno dei componenti più importanti e critici dell'impianto, che da solo può determinare un risultato di cottura corretto oppure approssimativo.

La scarsa conoscenza dell'argomento e la necessità di ottimizzare il budget, diviene terreno fertile di aziende poco qualificate, spesso nemmeno dotate di sistema qualità certificato, che come unico argomento di aggressione del mercato hanno il prezzo, ma non senza compromessi occulti.

La divisione sensori di CEAM Control Equipment, azienda con oltre 50 anni di storia ed esperienza in campo, dotata di sistema di qualità certificato da oltre 20 anni, garantisce da sempre un approccio molto tecnico e chiaro, tanto da organizzare corsi formativi rivolti a tecnici ma anche a gli uffici acquisti, spesso delegati alla scelta, per favorire la conoscenza e il corretto uso dei sensori.

Tutto questo per creare in trasparenza, maggiore consapevolezza del prodotto, condizione necessaria per poter fare scelte consapevoli e giuste.

In questo contesto Ceam ha cercato di dare una risposta semplice e chiara, suddividendo i sensori in categorie predefinite di prezzo/prestazione organizzate sulla base dell'esperienza. In questo modo sarà più facile per l'utente decidere consapevolmente che tipo di prestazione vuole ottenere e di conseguenza il prezzo che desidera pagare.

Ciascuna categoria indicata a lato, prevede uno specifico e chiaro rapporto tra Prestazione/Prezzo, che i nostri tecnici declinano poi nella soluzione tecnica proposta.

E ciascun prodotto può essere pensato per dare la massimo in termini di prezzo oppure il massimo in termini di prestazione.

Qualora si desideri approfondire per conoscere i principali trucchi per il contenimento fraudolento del prezzo richiedere il documento ceam DOSSIER Frodi redatto grazie ad anni di osservazione del fenomeno.



CI SARÀ SEMPRE QUALCUNO CHE FA UN PREZZO PIÙ BASSO.



Esempio:
Due sonde apparentemente identiche ma profondamente diverse tra loro sui seguenti punti:

Filamenti di diametro inferiore al dichiarato e/o più corto internamente o addirittura allungato con materiali estranei ed incompatibili.

Guaine ceramiche di qualità scadente e con fondello semisferico e/o peggio piatto riportato.

Categorie Price/Performance

PPA = OEM Basic Product

Prodotto progettato per il massimo contenimento del prezzo anche a scapito della prestazione del sensore, che garantisce una prestazione tecnica appena sufficiente, Prodotto tipico per rivenditori e OEM.

Il prodotto PPA pur garantendo un apparente risparmio, grazie ad un costo di acquisto molto competitivo, in realtà non permette un reale risparmio nel lungo periodo, a causa di una durata limitata.

PPB = Midle Product

Prodotto commerciale pensato per poter fornire un equilibrio tra risparmio di acquisto ed una prestazione sufficiente.

Prodotto tipicamente da OEM evoluti che desiderano garantire al cliente un prodotto mediamente superiore ma sempre contenendo al massimo il budget.

PPC = Performance Product

Prodotto progettato tecnicamente per ottenere una eccellente prestazione con un rapporto prezzo qualità buono e sicuramente un investimento ottimale in termini di affidabilità e durata, riducendo al minimo i fermi per sostituzione del sensore.

Prodotto apparentemente più costoso all'acquisto ma sicuramente molto più conveniente sul lungo periodo

PPX = Special Performance Product

Prodotto speciale progettato per cercare di risolvere più possibile una problematica tecnica specifica, senza essere influenzata dal budget.

Prodotto che in alcuni casi rappresenta l'unica reale alternativa alla rinuncia della misura, oppure all'assaggio ad una tecnologia diversa ancora più complessa e costosa.